

76° APPUNTAMENTO FORMATIVO


101MEDIATORI

Dalla saggezza orientale alla pratica quotidiana occidentale: il viaggio del negoziatore - Parte 2



Argomento

La seconda giornata del laboratorio pratico di negoziazione e best practice sarà totalmente esperienziale. Impareremo a mettere in campo quanto appreso nella prima giornata di formazione del 6 nov. u.s. con esercizi, casi pratici e mappe mentali, per trasformare i conflitti in opportunità e diventare negoziatori più consapevoli, efficaci e strategici. Spazieremo dalla PNL alla Scuola di Palo Alto, dai principi orientali dei 36 stratagemmi al coaching moderno.

INFO EVENTO

Ogni primo giovedì del mese incontriamo i più grandi esperti nazionali in negoziazione e mediazione per un nuovo modello di Avvocato di successo. La formazione esclusiva di 101Mediatori aperta agli avvocati.

Solo per chi non è ancora cliente 101Mediatori, la partecipazione ha un costo di € 15,00 da versare online in fase di prenotazione su www.101mediatori.it/convegni.



Evento organizzato dal Centro Studi 101Mediatori in videoconferenza su piattaforma Zoom. Scannerizza il QR Code per maggiori dettagli.

 **9 Aprile 2026**

 **Dalle 15:30 alle 18:00**

 **Su piattaforma Zoom**

FORMATORE DEL MESE

Dott. Mario Alberto Catarozzo

Formatore, Business Coach professionista e consulente, specializzato nel settore business per pmi e multinazionali, studi professionali e istituzioni, esperto di I.A. applicata.

Collabora con Università, Enti, Istituzioni e Associazioni professionali e di categoria. Docente universitario a contratto, cattedre di "Management della Trasformazione Digitale" e "Human Resource Management".